

## Finansowanie publicznych placówek służby zdrowia

Panamed i MEDFinance S.A. wspólnie przygotowali program finansowania inwestycji i modernizacji placówek medycznych. Sektor medyczny charakteryzuje się dużymi potrzebami inwestycyjnymi. Szpitale realizują proces odnawiania i unowocześnienia aparatury medycznej co wiąże się z koniecznością ponoszenia wysokich nakładów finansowych. Inwestycje te mogą być jednak skutecznie realizowane poprzez wykorzystanie finansowania zewnętrznego.

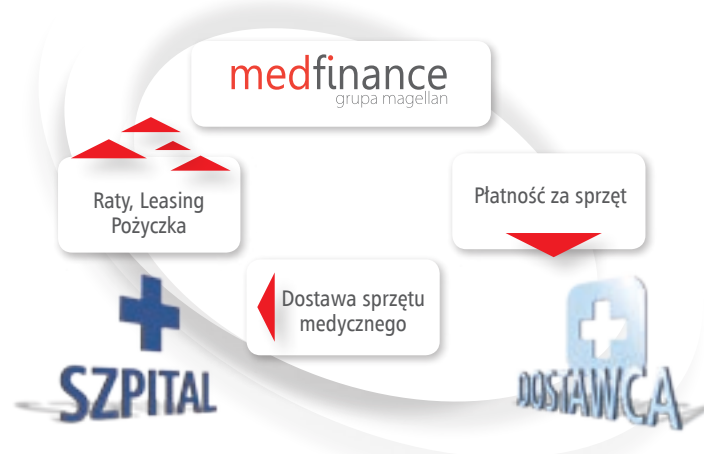


### MEDfactoring, MEDpożyczka

Rozłożenie kosztu nabycia aparatury medycznej na miesięczne raty

- Pozwala na płatność za usługi i towary w systemie ratalnym
- Okres finansowania do 60 miesięcy
- Brak wkładu własnego nabywcy
- Wysokość rat dopasowana do aktualnych możliwości finansowych odbiorcy
- Koszt finansowania i podatek wliczony w cenę towaru
- Nabywca dokonuje odpisów amortyzacyjnych
- Minimum formalności

Dedykowany dla szpitali publicznych uproszczony system analizy kredytowej



### MEDleasing

Leasing finansowy - 8% VAT na sprzęt medyczny.

- Płatność w równych ratach przez cały okres finansowania
- Okres finansowania do 60 miesięcy
- Brak wymagań dotyczących zdolności kredytowej
- Wkład własny już od 0% wartości przedmiotu leasingu
- Płatność podatku VAT (8%) w terminie 7 dni od daty dostarczenia sprzętu medycznego (w przypadku często oferowanego Leasingu operacyjnego VAT wynosi 23%)
- Leasingobiorca zalicza w koszty amortyzację oraz część odsetkową rat leasingowych
- Przedmiot leasingu zawsze przechodzi na własność leasingobiorcy po zakończeniu umowy
- Minimum formalności